

PARTNER PROGRAM

GOLD CERTIFIED PARTNER

È una struttura informatica o società di consulenza, in grado di sostenere ad ogni livello sia commerciale che tecnico/professionale il Cliente finale. Al proprio interno deve avere almeno un operatore, con ottima conoscenza del funzionamento delle applicazioni del sistema informatico TaleteWeb e con competenze nelle materie correlate, in grado di rispondere a tutte le richieste di supporto, formare gli utenti master del Cliente finale ed effettuare l'analisi per eventuali personalizzazioni.

FASI PER LA CERTIFICAZIONE

Effettuare un corso di 5 giorni presso la Equipe srl, superare l'esame online dimostrando la propria preparazione tecnico/professionale e la capacità di risoluzione delle problematiche complesse.

PROVVIGIONI

E' riconosciuta una provvigione/sconto del 35% dei prezzi di listino in vigore, su tutti i contratti attivi e pagati e sulle personalizzazioni (analisi a cura del partner e sviluppo a cura di Equipe). I ricavi derivanti dall'attività di formazione sono totalmente a carico e a beneficio del partner. L'assistenza a mezzo filo diretto è a carico del partner. I servizi professionali informatici (personalizzazioni, porting, dei dati ecc.) sono a carico e a beneficio del Equipe. La fatturazione al cliente finale è effettuata direttamente dal partner con le esclusioni e limitazioni di cui al punto 14 del contratto di commercializzazione.

CERTIFIED PARTNER

E' una struttura tecnico / commerciale in grado di concludere positivamente e in autonomia il contratto di vendita. Ha la capacità tecnico/commerciale di analizzare le necessità gestionali/organizzative del Cliente finale. Non si occupa dell'assistenza tecnica e della formazione, ma solo della vendita del prodotto.

FASI PER LA CERTIFICAZIONE

Effettuare un corso di 2 giorno presso la Equipe srl, superare l'esame online dimostrando la propria conoscenza degli applicativi da un punto di vista tecnico/commerciale.

PROVVIGIONI

E' riconosciuta una provvigione/sconto del 20% dei prezzi di listino in vigore, su tutti i contratti attivi e pagati e sulle personalizzazioni (analisi e sviluppo a cura di Equipe). Le attività di assistenza e formazione sono a carico e a beneficio del Equipe. La fatturazione della licenza o dell'affitto del software può essere effettuata direttamente dal partner, mentre i servizi professionali informatici e funzionali saranno fatturati dal partner o direttamente dal Equipe, a seconda degli accordi presi di volta in volta. Lo sconto sui servizi professionali erogati direttamente dal Equipe e venduti dal partner è del 15% del listino in vigore per la vendita delle giornate/uomo delle diverse figure professionali.

BUSINESS PROMOTER PARTNER

Sono tutte le aziende, professionisti, consulenti, ecc., che hanno contatti con aziende potenziali clienti di Equipe. Operano con un ruolo di semplici segnalatori e promotori del contatto, in quanto il prodotto non rientra nel proprio core-business. La vendita, conclusione del contratto, fatturazione, l'analisi delle esigenze specifiche del cliente e la Sua formazione sono a cura di Equipe.

FASI PER LA CERTIFICAZIONE

Effettuare un corso di mezza giornata presso la Equipe srl per acquisire la conoscenza di massima dei prodotti e delle soluzioni.

PROVVIGIONI

E' riconosciuta una provvigione del 10% su tutti i contratti attivi e pagati.